

Esker-Vertriebsaktivität im zweiten Quartal 2021

Esker erzielt ein neues Rekordquartal mit einem Umsatzwachstum von über 32 %

VELDKIRCHEN und LYON, Frankreich — 15. Juli 2021

UMSATZERLÖSE IN MIO € (UNGEPRÜFT)	Q2 2021	Q2 2020	Q2 2021/ Q2 2020 WACHSTUM ⁽⁴⁾	H1 2021	H1 2021/ H1 2020 WACHSTUM ⁽⁴⁾
SAAS ⁽¹⁾	25,6	1,2	+37%	49,5	+26%
IMPLEMENTIERUNGSSERVICES ⁽²⁾	5,5	5,0	+13%	11,0	+13%
LEGACY-PRODUKTE ⁽³⁾	2,3	1,9	+21%	3,9	+6%
TOTAL	33,4	26,1	+32%	64,4	+22%
VERTRAGSABSCHLÜSSE ⁽⁵⁾	3,30	1,7	+92%	6,6	+64%

⁽¹⁾Beinhaltet Abonnements und Transaktionsumsätze

⁽²⁾Beinhaltet Implementierung, Schulung and Professional Services

⁽³⁾Beinhaltet Esker DeliveryWare, Fax-Server und Host-Access-Lösungen

⁽⁴⁾Wachstum basiert auf einem festen Wechselkurs: Wechselkurse von 2021 gelten auch für die Zahlen von 2020

⁽⁵⁾Ausgedrückt als jährlich wiederkehrender Umsatz (Annual Recurring Revenue (ARR))

Esker hat beschlossen, die Umsatzdarstellung nach Aktivitäten anzupassen, um die Strategie der Fokussierung auf die Cloud und den zunehmend geringeren Anteil von Legacy-Produkten und lizenzbasierten Lösungen zur Automatisierung von Dokumentenprozessen widerzuspiegeln. Daher werden die Produkte Fax, Host Access und Esker DeliveryWare unter Legacy-Produkte gruppiert. Bei den Cloud-Lösungen wird Esker nun zwischen dem reinen SaaS-Teil (Abonnement und Traffic) und dem Implementierungsservice-Teil unterscheiden. Esker hat außerdem beschlossen, seine Buchungen anhand des Annual Recurring Revenue (ARR) auszuweisen, einer Standardkennzahl für SaaS- oder Abonnementgeschäfte. ARR ist der durchschnittliche jährliche Abonnementwert, zu dessen Zahlung sich Kunden über die Laufzeit eines Vertrags verpflichten. Umsatzerlöse aus Plattformtransaktionen werden nicht berücksichtigt, da sie von Natur aus unsicher sind und von der Anzahl der tatsächlich verarbeiteten Transaktionen abhängen, die zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses nicht bekannt ist. Dienstleistungsumsätze sind ebenfalls nicht in den ARR enthalten, da sie nicht wiederkehrend sind.

Rekordquartal, Rekordhalbjahr

Die Umsatzerlöse von Esker im zweiten Quartal 2021 beliefen sich auf 33,4 Millionen Euro, ein Anstieg von 32 % gegenüber dem zweiten Quartal 2020 auf Basis konstanter Wechselkurse (+28 % auf Basis aktueller Kurse). Der Halbjahresumsatz stieg auf Basis konstanter Wechselkurse um 22% (19% auf Basis aktueller Kurse) auf 64,4 Millionen Euro. Esker hat erneut das erfolgreichste Quartal und Halbjahr der Unternehmensgeschichte erlebt.

Das Wachstum wurde weiterhin von der Entwicklung der Cloud-Lösungen angetrieben, die im 2. Quartal um 37 % wuchsen und 93 % des Unternehmensgeschäfts ausmachten. Neben dem üblichen Wachstum profitierten die cloudbasierten Aktivitäten des Unternehmens im 2. Quartal auch von einem günstigen Basiseffekt. Im zweiten Quartal 2020 wurde der variable Anteil der cloudbasierten Aktivitäten durch die COVID-19-bedingte Konjunkturabschwächung in zahlreichen Ländern beeinträchtigt.

©2021 Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs- GmbH. Alle Rechte vorbehalten. Esker und das Esker-Logo sind Markenzeichen oder registrierte Markenzeichen der Esker S.A. in den USA und weiteren Ländern. Alle anderen hier verwendeten Markenzeichen sind Eigentum der jeweiligen Eigentümer.

Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs- GmbH

Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen
Tel.: +49 (0) 89 700 887 0 – www.esker.de
Fax: +49 (0) 89 700 887 70 – info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services

Calor-Emag-Str. 3
40878 Ratingen
Tel.: +49 (0) 2102 479 0 – www.e-integration.de
Fax: +49 (0) 2102 479 109 – info@e-integration.de

Pressekontakt:

Rafael Arto-Haumacher
Tel.: +49 (0) 89 700 887 17
rafael.arto-haumacher@esker.de



blog.esker.com

Die Entwicklung war in allen Regionen stark, alle verzeichneten ein solides Wachstum als Ergebnis der guten Verkaufszahlen der letzten sechs Monate. Die Implementierungsdienstleistungen wuchsen deutlich (+13 %) aufgrund der großen Anzahl weiterer abgeschlossener Verträge seit Ende 2020. Die Performance der traditionellen lizenzbasierten Produkte und der Legacy-Produkte stieg im 2. Quartal dank eines unerwarteten Verkaufs in den USA deutlich an.

Signifikante Anzahl neuer Verträge unterzeichnet

Esker tätigte im Laufe des Quartals eine große Anzahl neuer Vertragsabschlüsse. Mehr denn je zeigen Unternehmen ein starkes Interesse an Automatisierungslösungen, die signifikante Produktivitätssteigerungen für Finanz- und Kundendienstabteilungen liefern und die Geschäftskontinuität sicherstellen, auch wenn die Mitarbeiter nicht im Büro arbeiten.

Der jährlich wiederkehrende Umsatz (Annual Recurring Value, ARR) der im zweiten Quartal 2021 neu abgeschlossenen Verträge stieg im Vergleich zum zweiten Quartal 2020 um 92 % auf 3,3 Millionen Euro (10,6 Millionen Euro an Abonnements über die gesamte Laufzeit der Verträge). Das Tempo der Vertragsabschlüsse war in allen Regionen der Welt dynamisch und besonders intensiv in den USA und Frankreich. Seit Jahresbeginn beläuft sich der ARR der unterzeichneten Verträge auf 6,6 Millionen Euro, was einem Anstieg von 64 % entspricht (21,3 Millionen Euro an Abonnements über die Gesamtlaufzeit der Verträge).

Aufrechterhaltung der Rentabilität und Finanzstruktur für zukünftiges Wachstum

Nach der Dividendenzahlung und der Rückzahlung eines staatlich garantierten Darlehens in Höhe von 11,5 Millionen Euro beträgt der Barmittelbestand des Unternehmens zum 30. Juni 2021 35,2 Millionen Euro. Mit 33,6 Millionen Euro Nettobarmitteln (gegenüber 22,9 Millionen Euro am 30. Juni 2020) und fast 140.000 eigenen Aktien, die sofort verfügbar sind, verfügt Esker über die notwendigen finanziellen Ressourcen, um seine auf die Beschleunigung des organischen Wachstums ausgerichtete Strategie zu verfolgen. Dies wird schließlich durch externe Wachstumsmaßnahmen ergänzt, die darauf abzielen, verwandte Lösungen zu integrieren, um den Wert für unsere Kunden zu erhöhen.

Ausblick für 2021

Das Wachstum von Esker sollte sich aufgrund der seit dem vierten Quartal 2020 erzielten signifikanten Verkaufserfolge, der starken wirtschaftlichen Erholung weltweit und eines anhaltend günstigen Basiseffekts gegenüber dem dritten Quartal weiter beschleunigen. Esker hat seine organische Wachstumsprognose für das Gesamtjahr von 16 % auf 17 % angehoben, was bei unverändertem EUR/USD-Wechselkurs zu

©2021 Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs- GmbH. Alle Rechte vorbehalten. Esker und das Esker-Logo sind Markenzeichen oder registrierte Markenzeichen der Esker S.A. in den USA und weiteren Ländern. Alle anderen hier verwendeten Markenzeichen sind Eigentum der jeweiligen Eigentümer.

Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs- GmbH

Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen
Tel.: +49 (0) 89 700 887 0 – www.esker.de
Fax: +49 (0) 89 700 887 70 – info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services

Calor-Emag-Str. 3
40878 Ratingen
Tel.: +49 (0) 2102 479 0 – www.e-integration.de
Fax: +49 (0) 2102 479 109 – info@e-integration.de

Pressekontakt:

Rafael Arto-Haumacher
Tel.: +49 (0) 89 700 887 17
rafael.arto-haumacher@esker.de



blog.esker.com

Umsatzerlösen von rund 131 Mio. Euro führen sollte. Bei diesem Wachstumsniveau wird eine Rentabilität zwischen 12-15% erwartet.

Über Esker

Esker bietet eine globale Cloud-Plattform zur Automatisierung von Dokumentenprozessen und unterstützt Finanz- und Kundendienstabteilungen bei der digitalen Transformation in den Bereichen Order-to-Cash (O2C) und Procure-to-Pay (P2P). Die Lösungen von Esker werden weltweit eingesetzt und beinhalten Technologien wie künstliche Intelligenz (KI), um die Produktivität und die Transparenz im Unternehmen zu erhöhen. Zugleich wird damit die Zusammenarbeit von Kunden, Lieferanten und Mitarbeitern gestärkt. Esker verfügt über Niederlassungen in Nord- und Lateinamerika, Europa und im Asien-Pazifik-Raum, wobei sich die deutschen Standorte in Feldkirchen/München und Ratingen befinden. Das in Frankreich börsennotierte Unternehmen erwirtschaftete im Jahr 2020 einen Umsatz von 112 Millionen Euro, zwei Drittel davon außerhalb Frankreichs. Weitere Informationen über Esker finden Sie unter www.esker.de und blog.esker.de. Folgen Sie Esker auf [LinkedIn](https://www.linkedin.com/company/esker).

Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs- GmbH

Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen
Tel.: +49 (0) 89 700 887 0 – www.esker.de
Fax: +49 (0) 89 700 887 70 – info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services

Calor-Emag-Str. 3
40878 Ratingen
Tel.: +49 (0) 2102 479 0 – www.e-integration.de
Fax: +49 (0) 2102 479 109 – info@e-integration.de

Pressekontakt:

Rafael Arto-Haumacher
Tel.: +49 (0) 89 700 887 17
rafael.arto-haumacher@esker.de



blog.esker.com